

证券代码：002394

证券简称：联发股份

## 江苏联发纺织股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：20160121

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及 人员姓名	东吴证券股份有限公司 庄沁，长信基金管理有限责任公司 陈言午， 安信证券股份有限公司 邵琳琳，交银施罗德基金管理有限公司 黄 鼎，苏州天琛投资管理有限公司 谢恺、杨文剑，景林资产管理有限 公司 余鹏，民生证券股份有限公司 梁希
时间	2016年1月21日下午13:30
地点	董事会秘书办公室
上市公司接待人 员姓名	财务总监 陈警娇，副总经理、董秘 潘志刚，证券事务代表 陈静
投资者关系活动 主要内容介绍	<b>1、公司如果要转型，未来的转型方向是什么？</b>  预计未来三到五年色织布市场需求不会减少，收入、利润仍有 增长空间，主业会是我们坚持发展的方向。纺织业往东南亚转移主 要是纺纱工序和服装加工工序，色织布、印染布转移的很少，即使 有转移，也只是中低档产品转移，中高档产品还是会在国内生产。

因为东南亚国家基础设施单一，不能支撑色织布产业配套（色织布生产需要水、电、汽、污水处理等基础设施，需要大量的产业配套，如机器零配件、染化料、助剂等）。

跨行业发展的投资理念是要有持续稳定的现金流和 8% 以上的投资回报率。投资领域主要偏重资源、环保、电力方面，目前主要关注的是环保行业。因公司热电厂有污水处理、污泥处置、中水回用、液氨碱中和等技术，经过多年的运营和发展，在环保领域积累了丰富的管理经验和成熟的技术。

## 2、现在谈的有合适的项目吗？

没有确定的项目，目前处于初步调研阶段，尚未有定论。

## 3、污水处理技术哪里来的？

聘请专业机构，由专家设计方案，之后现场指导，运行达标后交给我们，在整个过程中，我们公司有专人全程参与，久而久之，就有了这方面的专业技术人才。

## 4、人民币贬值对公司影响大吗？

我们的美元应收账款一般为 1-3 个月，人民币贬值会对 1-3 个月的外币收入产生影响。如根据公司的月销售额，理论上人民币汇率每变动 100 个基点，公司每月将增加或减少利润 20-30 万元人民币，但是另一方面客户也会根据人民币贬值的幅度要求公司降低订单价格。总体上，贬值对公司是利好的。

人民币贬值对色织布的出口影响不大，色织布销售主要是根据市场需求决定的，市场总需求量是一定的，且中高档色织布的供应

商都在中国，人民币贬值对供应商的影响都是一样的。对服装的出口是有利的，人民币贬值，有利于国内服装厂与国际服装工厂之间进行价格竞争。

**5、色织布主要成本构成是怎样的?成本是上升还是下降的?**

色织布主要成本构成：棉花占 55%，人工占 11%，折旧占 5%，能源占 10%。因为原材料没涨价，总成本是略微下降的。

**6、对各公司董事长、总经理有绩效考核吗?**

各公司都是独立的法人，董事长都是上市公司董事，每个月都会根据公司的收入、利润完成情况及安全管理等内容，对董事长、总经理进行绩效考核。

**7、纺织材料物流交易中心主要是做什么的?**

目前主要功能是一个中转仓库，一是新疆、山东等地的棉花、棉纱供应商进驻，我们为其推荐采购商；二是为进驻商提供融资服务，如仓单质押融资等，有效盘活流动资产；三是申请保税仓库，吸引越南和印度等纱线供应商入驻，卖给国内纱厂。

**8、仓库规模有多大，质押融资资金资源是什么?**

目前仓库已建好 4 栋，预计 2016 年 2 月底可运转，2016 年准备再建 2 栋仓库，每栋仓库面积 6000m<sup>2</sup>，每栋可容纳 6000 吨棉花。

质押融资用的是公司自有资金。

**9、对棉价趋势怎么办?棉花价格波动对公司利润影响大吗?**

我们预测高档品种棉花如长绒棉价格有上升趋势，中低档品质棉花价格估计不会涨。由于棉花占到面料成本的 55%，棉价下跌会

一定程度上使得订单价格下降，但是不会影响销售收入，所以对利润的影响有限。

**10、占姆士服装店主要开在哪些地方，运营模式是怎样的？**

占姆士服装店主要开在上海、成都、广州等地。

占姆士服装专卖店由原先的公司全资或控股子公司调整为加盟代理，加盟商独立选址，并按照公司统一格式进行装修，公司采取寄售的模式，减轻管理运营成本，简化财务核算环节，加盟商均为小微企业，享受税收优惠政策。2015年店铺由年初的117家调整为80多家，较去年扭亏。

**11、你们公司与龙头鲁泰纺织的差距在哪里？**

我们与鲁泰在客户和产品上都是错位互补的，鲁泰产品高档为主，我们的产品以中高档为主。我们与鲁泰在装备、用工、管理、技术创新能力、盈利水平等方面具有各自的优势和特点。

**12、2015年收购天翔家纺的意义何在？**

这个企业当初是我们招商引资进来的，由我们配套供应污水处理和蒸汽。后来，原股东经营不善，我们经过市场调研，对家纺市场前景看好，相信通过发挥联发的管理和技术优势，应该可以培育成为新的利润增长点。

**13、公司未来的增长点在哪里？2016年业绩会有好转吗？**

一是天翔家纺和领才织染两个公司实现减亏即增长；二是主业三个创新经营模式逐步运转，有望增加订单需求；三是非经营性收益增加，如人民币贬值产生的汇兑收益，5亿元委托贷款的投放，将

	<p>有效提高公司闲置资金使用效益。四是 2015 年 9 月收购热电公司剩余 40% 的股权，今年全部并表后，也会给公司贡献较多的利润。综上所述，2016 年公司业绩一定会有所好转。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2016 年 01 月 21 日